

ВОПРОСЫ К ЗАЧЕТУ

«Основы предпринимательской деятельности»

1. Эволюция научных взглядов на предпринимательство.
2. Понятие и сущность предпринимательства.
3. Риск в предпринимательстве и его виды.
4. Законодательная база предпринимательской деятельности.
5. Государственная регистрация и ликвидация субъектов хозяйствования.
6. Источники финансирования предпринимательской деятельности.
7. Основные этапы кредитования.
8. Реинжиниринг бизнес-процессов.
9. Лицензирование предпринимательской деятельности.
10. Общая система налогообложения.
11. Упрощенная система налогообложения (УСН). Особенности исчисления единого налога
12. Государственная поддержка малого бизнеса в Республике Беларусь.
13. Государственное регулирование предпринимательской деятельности: сущность, функции, методы.
14. Характеристика нормативно-правовых актов.
15. Порядок государственной регистрации и ликвидации предпринимательских структур.
16. Хозяйственные товарищества и общества.
17. Акционерное общество.
18. Производственные кооперативы и фермерские хозяйства.
19. Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности в зарубежных странах.
20. Бизнес - планирование в предпринимательстве.
21. Методы оценки хозяйственных рисков.
22. Развитие социального предпринимательства.
23. Деловые переговоры: сущность и методы ведения.
24. Государственная поддержка предпринимательства в США.
25. Государственная поддержка предпринимательства в Японии.
26. Формы сотрудничества малых и крупных компаний.
27. Закрытое акционерное общество(ЗАО), порядок создания и организация деятельности.
28. Открытое акционерное общество(ОАО), порядок создания и организация деятельности.
29. Индивидуальный предприниматель, порядок регистрации и организация деятельности.
30. Основные способы нейтрализации риска.
31. Предприниматель и предпринимательство, как категории рыночных отношений.
32. Развитие малого бизнеса в Республике Беларусь: проблемы и перспективы.

33. Категории финансового благополучия.
34. Социально-психологические аспекты предпринимательской активности.
35. Аутсорсинг.
36. Субконтрактация.
37. Франчайзинг.
38. Понятие и виды коммерческих сделок.
39. Договор как основной документ коммерческой сделки. Структура договора.
40. Виды договоров.
41. Аутстаффинг.
42. Кластеризация.